



CAMPUS DES MÉTIERS  
SAINTE CROIX - SAINT EUVERTE  
ORLÉANS

## COMMERCE TOURISME

# CONTINUE



### DURÉE

5 mois

410 heures formation /  
280 heures entreprise



### DATE

6 octobre 2025

6 mars 2026



### CERTIFICATION

Niveau 4 - BAC PRO  
Titre Professionnel du  
Ministère du Travail



### PRÉ-REQUIS

Avoir au moins 16  
ans. Être titulaire d'un  
niveau 3 (CAP/BEP)  
ou d'une expérience  
professionnelle  
donnant des pré requis  
nécessaires pour le  
suivi de la formation.  
Posséder un savoir être  
approprié aux métiers  
du commerce



### QUALITÉS REQUISES

Aisance relationnelle,  
travail d'équipe,  
être à l'écoute de  
son environnement,  
capacité d'adaptation  
(Horaires atypiques y  
compris les weekend et  
jours fériés, port de charges  
lourdes, station debout)



### STATISTIQUE

Formation ouverte en  
octobre 2025

SUIVEZ-NOUS !



## TITRE PRO Conseiller de Vente

Echéance code  
RNCP 37098 :  
25.01.28



### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Former des professionnels capables de :

- Assurer la vente de produits et de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès d'une clientèle
- Participer à la tenue, à l'animation du rayon et contribuer aux résultats de son linéaire ou du point de vente en fonction des objectifs fixés
- Analyser et évaluer son activité commerciale et ses résultats
- Participer à la réception des marchandises et préparer les produits pour leur mise en rayon ou pour constituer les commandes
- Mettre en valeur les produits en promotion et les nouveautés en suivant les préconisations d'implantation.

### INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES



#### Modalités pédagogiques :

Séances en présentiel et/ou distanciel ; Travaux individuels et de groupes, exposés, mises en situation



#### Modalités d'évaluations :

Evaluations en cours de formation (ECF),  
Epreuves d'examen en fin de formation avec mise en situation pratique devant jury, possibilité de valider tout ou en partie des compétences



#### Coût de la formation :

Demandeur d'emploi : prise en charge par la Région Centre-Val de Loire  
Salarié, autre situation : nous contacter (tarifs disponibles sur [scse.fr/tarifs](http://scse.fr/tarifs))

# COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

## CCP 1

### Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Participer à la gestion des flux marchands
- Contribuer au merchandising
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

## CCP 2

### Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal

- Représenter l'unité marchande et contribuer à la valorisation de son image
- Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente
- Assurer le suivi de ses ventes
- Contribuer à la fidélisation en consolidant l'expérience client

**Passerelle, équivalence et bénéfice d'unité de formation ou de blocs de compétences :**  
**nous contacter pour étude précise du dossier**

## MÉTIERS VISÉS

Conseiller clientèle ; Vendeur expert ; Vendeur conseil ; Vendeur technique ; Vendeur en atelier de découpe ; Vendeur en magasin ; Magasinier vendeur

## POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLE

- BTS MCO – Manager Commercial Opérationnel
- BTS CCST – Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques
- BTS CI – Commerce International
- TP MUM – Manager d'Unité Marchande (Niveau 5 - BTS)
- TP NTC – Négociateur Technico-Commercial (Niveau 5 – BTS)

## DATES INFOS COLLECTIVES - 9H

Lundi 8 septembre

Mardi 16 septembre

## NOTRE PROJET : OSEZ L'EXCELLENCE

- ✓ Accompagnement personnalisé
- ✓ Plateau technique bien équipé et adapté
- ✓ Aide à la recherche d'entreprise d'accueil
- ✓ Remise d'un livret de compétences
- ✓ Formateurs experts dans leur domaine
- ✓ Formation accessible aux personnes en situation de handicap



Formation organisée avec le concours financier de la Région Centre-Val de Loire, de l'Union européenne (l'Europe s'engage en région Centre-Val de Loire avec le Fonds Social Européen) et de l'Etat dans le cadre du Pacte Régional Investissement pour les Compétences

# CONTACTEZ-NOUS !

Centre de Formation Continue  
et par Apprentissage  
Sainte Croix - Saint Euverte  
[www.scse.fr](http://www.scse.fr)

28 rue de l'Étalon  
45000 ORLÉANS  
02.38.52.27.09  
[sfc@scse.fr](mailto:sfc@scse.fr)

## MODALITÉS DE RECRUTEMENT

Réponse sous 2 mois à l'issue du processus complet de recrutement

### ETAPE 1

Je participe à une réunion d'information collective

### ETAPE 2

Je complète le dossier de candidature

### ETAPE 3

Le coordinateur de la formation vérifie mes prérequis : je passe un test de positionnement et réalise un entretien conseil (j'apporte mon CV)

### ETAPE 4

Ma candidature est acceptée, j'intègre la formation



INVESTIR  
DANS VOS  
COMPÉTENCES

